

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst

Deine Aufgaben

- Aktive Neukundengewinnung & -akquise
- Beratung von B2B Neu- und Bestandskunden
- Fachvertrieb von technischer LED Beleuchtung, Sensorik und zugehörigen Dienstleistungen
- Systematischer Aufbau eines eigenen, soliden Kundenstammes
- Unterstützung des Projektmanagements (Baubegleitung und Projektbetreuung)
- Strukturiertes Arbeiten und konsequente Dokumentation in unserem CRM System
- Teilnahme an Netzwerkveranstaltungen und Messen

Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Erfahrung im projektbezogenen Vertrieb wünschenswert
- Verhandlungssicherheit auf Augenhöhe mit unseren Kunden (Geschäftsführer, Inhaber u. Technische Leiter)
- Selbständige, abschlussorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke und Eloquenz
- Eigeninitiative, Pünktlichkeit und Zuverlässigkeit
- Gute technische Auffassungsgabe und Begeisterung für Technik
- Ausgeprägte Kundenorientierung mit einem engagierten und freundlichen Auftreten
- Führerscheinklasse B

Das bieten wir Dir

- Zukunftssicherer, unbefristeter Arbeitsvertrag
- Vollzeitstelle (40h/Woche)
- Junges Team mit Spaß an der Arbeit
- Starkes Back-Office
- Flache Hierarchien mit offener Kommunikation
- Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Regelmäßige Weiterbildungen
- Gute Aufstiegschancen & Entwicklungsmöglichkeiten (zB. regionale Gebietsleitung)
- Flexible Arbeitszeiten (freie Zeiteinteilung)
- Starkes, monatliches Fixum

Die Saxonía Solutions GmbH ist der regional führende Anbieter im B2B-Projektmanagement für LED Beleuchtung.

Zu unseren Kunden gehören viele namenhafte Unternehmen im Gesundheitswesen, der Industrie, dem Handel und der Verwaltung.

Zur Erweiterung unseres Teams sind wir auf der Suche nach sympathischen Kollegen (m/w/d) für den Vertrieb im Umkreis Chemnitz + 50km.

Klingt das interessant für Dich?

Dann bewirb Dich noch heute per E-Mail an:

karriere@saxonia-licht.de

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!